

М.: ИНФРА-М, 2015. – 259с.

3. Бланк А.И. Финансовая стратегия предприятия. – Киев: Ника-центр, 2014. – 711с.

4. Ковалева А.М. Финансы. – М.: Финансы

РИСКИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

К.Б. Артемян

Научный руководитель Н.М. Тюкавкин

Ведение инновационной деятельности ввиду ее специфики всегда характеризуется высоким уровнем рисков, но, вместе с тем, при успешном внедрении инновационной разработки обеспечивает высокую доходность. Специфический риск инновационной деятельности следует определять как степень неопределенности, отражающую вероятность достижения поставленных целей по реализации нового товара или услуги, которые могут не найти своего потребителя на рынке или оказаться малоэффективными.

Риск – это экономическая категория, выражающаяся в вероятностном наступлении при определенных условиях какого-либо события, являющегося фактором изменения качественных характеристик системы [2, с. 150].

Инновационный риск возникает при следующих ситуациях:

а) внедрение более дешевого метода производства товара или оказания услуги по сравнению с уже использующимися. Подобные инвестиции будут приносить фирме временную сверхприбыль до тех пор, пока такая фирма является единственным обладателем данной технологии. В данной ситуации фирма сталкивается лишь с одним видом риска - возможной неправильной оценкой спроса на производимый товар;

б) создание нового товара или оказание услуги на старом оборудовании. В данном случае к риску неправильной оценки спроса на новый товар или услугу добавляется риск несоответствия уровня качества товара или услуги в

связи с применением оборудования, не позволяющего обеспечивать необходимое качество;

в) производство нового товара или оказание услуги с помощью новой техники и технологии. В данной ситуации инновационный риск включает в себя риск того, что новый товар или услуга может не найти покупателя; риск несоответствия нового оборудования и технологии требованиям, необходимым для производства нового товара или услуги; риск невозможности продажи созданного оборудования, так как оно не соответствует техническому уровню, необходимому для производства новых товаров [1, с. 42].

В настоящее время существует множество подходов к классификации рисков инновационной деятельности.

В целом риск, возникающий в инновационном предпринимательстве, включает в себя следующие основные виды:

- риски ошибочного выбора инновационного проекта;
- риски необеспечения инновационного проекта достаточным уровнем финансирования;
- маркетинговые риски текущего снабжения ресурсами, необходимыми для реализации инновационного проекта;
- маркетинговые риски сбыта результатов инновационного проекта;
- риски неисполнения хозяйственных договоров (контрактов);
- риски возникновения непредвиденных затрат и снижения доходов;
- риски усиления конкуренции;
- риски, связанные с недостаточным уровнем кадрового обеспечения;
- риски, связанные с обеспечением прав собственности на инновационный проект и др.

И.Г. Сергеева и О.А. Некрасова выделяют следующие виды рисков инновационной деятельности:

1. Игнорируемые риски (низкая степень вероятности и влияния) не требуют дополнительных ресурсов на управление ими. Например, риск попадания в пробку по пути на важную встречу с инвестором несет в себе некоторую угрозу зарекомендовать себя с отрицательной стороны, но с другой стороны, всегда есть возможность объяснить возникшую ситуацию и принести свои извинения.

2. Страхуемые риски (низкая степень вероятности, высокая степень влияния) имеют высокий потенциал воздействия, но могут быть предотвращены с помощью страхования. Это становится особенно актуальным, когда возможности страхования доступны и затраты на него относительно невелики. Например, тщательная подготовка и своевременная подача документов для участия в конкурсе, проводимом венчурным фондом; своевременная регистрация патента на новый продукт или технологию.

3. Предотвращаемые риски (высокая степень вероятности, низкая степень влияния) способны в определенной степени затруднить деятельность, но являются предотвратимыми. Например, утрата информации, хранимой только на бумажном носителе, или технический сбой в работе компьютера и, как следствие, потеря важной информации могут негативно отразиться на реализации проекта. В таком случае требуется создание резервных ресурсов или мощностей с тем, чтобы в случае внезапного возникновения неблагоприятных обстоятельств процесс разрешения непредвиденных ситуаций был гибким, а последствия не отражались на инновационном процессе.

4. Существенные, но адаптируемые риски (высокая степень вероятности и влияния) несут в себе основную угрозу для всего инновационного процесса, поскольку они являются слишком дорогостоящими, чтобы их застраховать, но их нельзя игнорировать или избежать из-за тяжести последствий для инновационного проекта [3, с. 191].

Способами снижения риска в инновационной деятельности являются такие как распределение риска между участниками, резервирование,

страхование, диверсификация инновационной деятельности, передача риска путем заключения контрактов.

Таким образом, полностью избежать риска в инновационной деятельности невозможно, так как очень трудно предвидеть, какое нововведение будет иметь успех на рынке, а какое не будет пользоваться спросом. Однако на предприятиях на всех стадиях осуществления предпринимательского проекта следует разрабатывать мероприятия по снижению вероятности возникновения рисков.

Список использованных источников

1. Миронова Л.Е. Проблемы управления рисками в инновационной деятельности // Аллея науки. – 2017. – №10. – С. 40-45.
2. Родина И.В. Риски в инновационной деятельности // Молодой ученый. – 2018. – №1. – С. 150-157.
3. Сергеева И.Г., Некрасова О.А. Классификация рисков инновационной деятельности // Успехи современной науки и образования. - 2016. - №11. - С. 191-193.

СБЕРЕЖЕНИЯ РОССИЯН: ТРАДИЦИИ И НОВЫЕ ФОРМЫ

А.А. Афонина

Научный руководитель Е.Н. Кононова

На современном этапе экономического развития банкам необходимо не только учитывать современные условия экономического развития, но и устанавливать требования к активному развитию инвестиционных процессов. Рост инвестиций должен быть увеличен за счет частных инвестиций в экономику, потенциальным источником которого выступают сбережения населения.

Нужно отметить, что абсолютно во всех экономически развитых странах мира сбережения граждан используются в качестве ресурса для